



Salgs- og key account manager søges til spændende job indenfor maritim teknologi

Med direkte reference til salgsdirektøren vil du blive ansvarlig for salg af løsninger og produkter hos DANPHONE. Kunderne er store maritime serviceselskaber, systemintegratorer, totalleverandører eller myndigheder i hele verden. Du vil indgå i et stærkt salgsteam, hvor du får mulighed for at arbejde selvstændigt med hele salgsprocessen. Du vil få ansvaret for at pleje og udvikle nogle af selskabets nøglekunder, samt opsøge nye kundemuligheder. I dagligdagen vil du få et tæt samarbejde med dine højtspecialiserede kolleger hos DANPHONE.

For dig er denne stilling en fantastisk mulighed for at arbejde med hele kunderelationen i salget af tekniske løsninger, og du vil opleve en flad organisation med korte beslutningsveje og et stærkt produktsortiment af høj kvalitet. Du kommer til at arbejde med mange forskellige salgsopgaver fra opsøgende salg af mindre systemer og produkter, deltagelse i store udbud, account management, forhandling og salgssupport

Du er salgsorienteret med en god portion teknisk flair, og du er vant til at være proaktiv og have "hands-on" på samtlige salgsopgaver. Du skal have et kommercielt drive og have et godt øje for vækstmuligheder. Personligt er du god til at afdække kundens behov og herudfra designe og sælge en løsning. Du vil være med til at bygge bro mellem kunderne og udviklingsafdelingen omkring fremtidens innovative løsninger og produkter.

Som kollega holder du af samarbejdet og den daglige dialog og sparring, og når du har sat dig for at løse en udfordring, bliver du ved, til du er i mål. Ikke alt i hverdagen er let – og det nyder du. Dine kollegaer hjælper dig med den tekniske del, og sikrer at du har den rette viden og værktøjer

Du har erfaring med salg af tekniske produkter og løsninger på det højteknologiske område, hvor du er involveret i hele salgsprocessen fra kontakt til tilbud til kontrakt. Du har en relevant uddannelsesmæssig baggrund indenfor det kommercielle eller tekniske område. Du bor i kørselsafstand fra Pandrup. Du klarer dig ubesværet i skrift og tale på både dansk og engelsk.

Ansøgning

Send en ansøgning og CV mærket "1S-DAN" til CF@danphone.com. Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Claus Falk på telefon 40 12 00 00.

Vi forventer en startdato omkring 1. maj eller 1. juni.

DANPHONE A/S har siden 1990 udviklet, produceret og solgt avancerede radiokommunikationssystemer og testudstyr til den maritime sektor. Virksomheden ligger i Pandrup og har knap 20 ansatte. Der er tale om meget teknisk præget kultur med en høj grad af innovation og fokus på udvikling af kundespecifikke løsninger, kvalitet og overholdelse af aftalte leveringstider. Se mere på www.danphone.com